

# THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG TỔNG CÔNG TY TV2000

Long Trường, Tp Thủ Đức, Tp HCM 22/10/2023

Tổng công ty Trí Việt 2000 với nhãn hiệu **Ba Cây Tre Việt** và **Con Ngựa Việt**, cùng Slogan “**Đi người nhớ, ở người thương**”, “**Trí tuệ người Việt mới**” – với **trẻ trung, năng động, sáng tạo, ước mơ, công hiến, dám nghĩ, dám làm và dám đương đầu...** là doanh nghiệp có kinh nghiệm nhiều năm hoạt động trong lĩnh vực nông nghiệp với nhiều sản phẩm có thương hiệu trên thị trường; chuyên nhập khẩu, sản xuất và kinh doanh các loại phân bón lá, phân tưới gốc cao cấp, dinh dưỡng chức năng và hóa chất xử lý nông nghiệp cho cây trồng, bao gồm phân bón hạt, bột và nước. Công Ty chúng tôi có nhà máy sx tại KCN Đức Thuận, Đức Hòa, Long An với đầy đủ pháp lý sản xuất và kinh doanh lưu hành sản phẩm, tổng công ty có hơn 200 mặt hàng, sản phẩm, nhóm cây trồng các loại.

Do nhu cầu mở rộng và phát triển sản phẩm cũng như thị trường mới, công ty chúng tôi tuyển dụng bổ sung thêm số lượng **nv PKD** để quản lý hệ thống cũ và phát triển thêm hệ thống mới, với các vị trí sau:

## 1/ Quản Lý Kinh Doanh (Quản lý Vùng)

Số lượng: 02 người

## 2/ Kinh doanh khu vực: (Kỹ sư bán hàng- GSKV ở Địa bàn tỉnh và NV Chăm sóc Khách hàng ở Văn phòng HCM)

Số lượng: 06 người.

## 3/ Khu vực và Vùng phụ trách: Miền Tây, Đông Nam Bộ, Miền Trung và Tây Nguyên

## 4/ Mô tả công việc chung :

- ĐỐI VỚI NHÂN VIÊN: Quản lý và duy trì quan hệ tốt với hệ thống khách hàng cũ sẵn có, đồng thời phát triển thêm hệ thống mới..

+ Mở rộng phát triển mới hệ thống phân phối sản phẩm cho Công ty theo định hướng phát triển của ban điều hành kinh doanh.

+ Phối hợp với QLV để triển khai và kiểm soát hoạt động bán hàng trên khu vực mình được giao phó phụ trách.

+ Làm các công việc khác liên quan công việc bán hàng và phát triển bán hàng.

- ĐỐI VỚI QUẢN LÝ: Hỗ trợ tuyển dụng, tập huấn, giám sát hoạt động của nhân viên cấp dưới mình phụ trách quản lý.

+ Làm các việc liên quan công tác bán hàng và quản lý nhân viên kinh doanh khu vực

+**TRÁCH NHIỆM CHUNG**: Kiểm soát mọi hoạt động của khách hàng là đại lý bán hàng và Nhà vườn dùng sản phẩm trên khu vực phụ trách; chịu trách nhiệm về doanh số, doanh thu, công nợ của công ty do Quản lý phòng kinh doanh và ban giám đốc giao phó...

+ Lên kế hoạch và chịu trách nhiệm về hoạch định chiến lược kinh doanh trước Quản lý pkd và BGD công ty.

+ Thực hiện các công tác hỗ trợ thị trường:

- Cộng tác chăm sóc và hỗ trợ Đại lý bán hàng,
- Hỗ trợ tư vấn kỹ thuật về cây trồng cho nông dân nhà vườn,
- Đứng lớp hội thảo và đi thực địa nhà vườn hỗ trợ trực tiếp với nhân viên.

+ Thu thập thông tin về thị trường, đối thủ và thông tin về khách hàng.

+ Tất cả công việc đều được lên kế hoạch, chuẩn bị trước và được cấp trên phê duyệt; sau khi thực hiện phải báo cáo cụ thể bằng Điện thoại, Zalo và Email.

+ Nơi làm việc tại thành phố Hồ Chí Minh và công tác tỉnh, hoặc công tác tại địa bàn, mỗi tháng về 1 lần họp để báo cáo... Sẽ được trao đổi rõ khi phỏng vấn.

### **5/ Yêu cầu chung:**

- Tốt nghiệp các ngành Kinh tế, Bảo vệ thực vật, Nông học, Hóa học, Sinh Học, Quản trị kinh doanh và các ngành có liên quan đến Nông nghiệp
- Tốt nghiệp Trung cấp chính quy trở lên.
- Nhanh nhẹn, nhiệt huyết, trung thực, có sức khỏe và hội đủ năng khiếu kinh doanh.
- Quản lý và chịu trách nhiệm về doanh số, doanh thu, công nợ của công ty.
- Lên kế hoạch và chịu trách nhiệm về hoạch định chiến lược kinh doanh trước BGD công ty.
- Nhiệt tình, có khả năng làm việc độc lập và làm việc theo nhóm, chịu áp lực cao.
- Có tính chủ động trong công việc,
- Sẵn sàng đi công tác tỉnh,
- Có xe gắn máy, bằng lái xe 2 bánh và Laptop máy tính làm việc
- Trung thực, năng động, sáng tạo và tự tin trong đàm phán.
- Có 2 năm kinh nghiệm tại vị trí ứng tuyển của các công ty liên quan đến Kinh doanh Phân bón, Bảo vệ thực vật, Nông nghiệp...

\*\*Nội dung công việc sẽ được trao đổi thêm và cụ thể hơn khi phỏng vấn trực tiếp.

### **6/ Chính sách làm việc, công việc, thu nhập và phúc lợi:**

- Nhân viên chính thức, làm việc giờ hành chính.
- Mức thu nhập bình quân chung: 10- 20 triệu/ 1 tháng- Tùy vị trí trúng tuyển và năng lực (LCB+ Phụ cấp+ Thưởng+ Hoa hồng+ Thưởng mục tiêu+ Thưởng Quý...)
- Thử việc: 2 tháng. Lương thử việc 85% lương cơ bản và đủ các phụ cấp khác.
- Tăng lương theo năng lực làm việc.
- Hưởng hoa hồng pkd theo chính sách (chi trả theo Lương hàng tháng và kỳ kinh doanh cuối năm).
- Công tác phí hỗ trợ đi công tác theo định mức Ngày và công tác trực tiếp cắm tại địa bàn, mỗi kv có nhà ở cho nv TCT. Hàng tháng được tính phụ cấp hao mòn xe cộ 10% tiền các phí xăng trong tháng cho nv địa bàn.
- Chế độ hoa hồng, thưởng theo chính sách công ty khi đạt chỉ tiêu đề ra.

- Mỗi một năm được 1 chuyến du lịch định kỳ trong nước, qua 2 năm được ghi nhận là thâm niên, mỗi 2 năm sẽ có chuyến du lịch nước ngoài và tặng cổ phiếu để tham gia cổ phần, gắn bó lâu dài và hưởng lợi cùng Doanh nghiệp ; luôn có chương trình giao lưu văn nghệ, thể thao, tiệc tùng hàng tháng cho nv TCT (VP Tp HCM dành riêng 1 ngôi nhà cho nv ở xa khi công tác về, Ở mỗi tỉnh Thuê 1 phòng cho nv địa bàn ở).
- BHXH, BHYT đầy đủ theo luật định và các chế độ đãi ngộ, phúc lợi khác của Công ty.

### **7/ Yêu cầu hồ sơ:**

- Đơn xin việc có xác nhận cơ quan chức năng, bằng cấp cao nhất photo công chứng
- Xác nhận hạnh kiểm cá nhân của cơ quan địa phương thay cho Sơ yếu lý lịch
- Hộ khẩu, Căn cước công dân (sao y) và Giấy khám sức khỏe của bệnh viện dưới 6 tháng (mộc tròn).
- Bộ CV tự viết và các Bằng cấp khác có liên quan (sao y).
- 2 ảnh thẻ 2 x3

### **8/ Thông tin liên hệ:**

- Hồ sơ nộp trực tiếp tại địa chỉ: Tầng 2- TV2000 Building, 18 đường số 7, phường Long Trường, Tp Thủ Đức, Tp HCM
- Người liên hệ: Mrs. Lê Na (HCNS): 0915 552955/ Mrs Ái (Tuyển dụng) 0934 999490/ 028 6280 7622/ – Mr. Việt (TGĐ): 0913 101278/ 0962 101278.
- Hoặc qua Email: [masterviet2000@gmail.com](mailto:masterviet2000@gmail.com)
- \_ Xin vui lòng tham khảo thêm ở web: [Triviet2000.com](http://Triviet2000.com) và [Vinahuy.com](http://Vinahuy.com)

**Giám đốc điều hành**  
(đã ký)

**Ths Trần Quốc Việt**